

Wir vereinfachen Prozesse und Abläufe für Steuerberatungskanzleien und Unternehmen mit innovativen, digitalen Lösungen für die automatisierte Buchhaltung und mehr. Dazu setzen wir die technisch und funktional modernsten zur Verfügung stehenden digitalen Tools, Künstliche Intelligenz und Schnittstellen für einen automatisierten Ablauf von zeitintensiven Tätigkeiten ein.

Für uns muss Digitalisierung Teil jeder Unternehmensstrategie werden! Wir wollen Steuerberatungskanzleien und Unternehmen ins digitale Next Level bringen.

Du bist ein Naturtalent, wenn es ums Verkaufen von grandiosen Softwareprodukten geht? Du scheust Dich nicht vor „high tickets“? Elitäre Kunden sind Deine Spielwiese?

Dann solltest Du unbedingt weiterlesen, denn wir suchen einen

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Vollzeit

Du überzeugst mit Deinem Kommunikations- und Verhandlungsgeschick potenzielle Kunden, koordinierst Absatzaktivitäten und betreust Bestandskunden auf Augenhöhe. Außerdem wirkst Du mit Deinen Ideen direkt an der Entwicklung der Verkaufsstrategien und an deren Umsetzung mit.

Was sind Deine Aufgaben:

- ✓ Ausbau des Kundenstamms
- ✓ Besuch und Betreuung von Steuerberaterfachtagungen
- ✓ Ausbildung unserer Kunden im Rahmen von Workshops
- ✓ Eigenverantwortliche Betreuung von Key-Accounts
- ✓ Weiterer Ausbau der Markenbekanntheit bei Steuerberatern

Womit Du uns begeistern kannst:

- ✓ Du bist bereits erfolgreich im Sales-Bereich
- ✓ Du bist motivierter Teamplayer mit hoher Kundenorientierung
- ✓ Du kannst potentielle Kunden gut identifizieren
- ✓ Das Thema Software ist kein Fremdwort für dich
- ✓ Du hast Kenntnisse im Thema Buchhaltung
- ✓ Du hast ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten
- ✓ Du hast ein gutes Zeitmanagement

Was wir Dir bieten:

- ✓ Wir sind ein dynamisch wachsendes Unternehmen
- ✓ Du bist wesentlicher Teil des Vertriebs-/Sales-Teams und damit ab dem ersten Tag „part of the game“
- ✓ Junges, motiviertes Team, das Dich unterstützt und bestens auf die Aufgabe vorbereitet
- ✓ Raum für die Einbringung von eigenen Ideen
- ✓ Langfristig persönliche Weiterentwicklung
- ✓ Moderner Arbeitsplatz im Office
- ✓ Firmenlaptop und Firmenauto

Für diese Position bieten wir ein jährliches Bruttovollzeitgehalt (38,5 Stunden) von € 35.560 (lt. Kollektivvertrag in der Regelstufe), sowie eine zusätzliche variable erfolgsabhängige Vergütung. Unser Gehaltssystem bietet eine marktkonforme Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Du kannst uns begeistern? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf und Referenzen per Mail an Frau Dulijeta Pinjic, office@boxit.at.

DOit.BOXit.