

Wir vereinfachen Prozesse und Abläufe für Steuerberatungskanzleien und Unternehmen mit innovativen, digitalen Lösungen für die automatisierte Buchhaltung und mehr. Dazu setzen wir die technisch und funktional modernsten zur Verfügung stehenden digitalen Tools, Künstliche Intelligenz und Schnittstellen für einen automatisierten Ablauf von zeitintensiven Tätigkeiten ein.

Für uns muss Digitalisierung Teil jeder Unternehmensstrategie werden! Wir wollen Steuerberatungskanzleien und Unternehmen ins digitale Next Level bringen.

Für den weiteren Auf- und Ausbau von neuen Kundenbeziehungen suchen wir eine kommunikative und zielstrebige Persönlichkeit die Position

## **Head of Sales / Vertriebsleiter (m/w/d)**

### **Vollzeit**

Du baust gemeinsam mit der Geschäftsführung das Sales-Team mit innovativen Strategien am deutschsprachigen Markt weiter aus. Dafür bringst Du viel Know-how und eigene Ideen mit.

### **Was sind Deine Aufgaben:**

- ✓ Ausbau des Kundenstamms
- ✓ Intelligenter Ausbau des Sales Teams in AT & DE
- ✓ Eigenständige Führung des Sales Teams
- ✓ Entwicklung der einzelnen Sales Mitarbeiter zu TOP Verkäufern
- ✓ Eigenverantwortliche Betreuung von Key-Accounts
- ✓ Weiterer Ausbau der Markenbekanntheit bei Steuerberatern

### **Womit Du uns begeistern kannst:**

- ✓ Umfangreiche Erfahrung im Vertrieb
- ✓ Erfahrung im erfolgreichen Aufbau und der Führung eines Sales Teams
- ✓ Gute Menschenkenntnis, um Verkaufspersonen zu identifizieren
- ✓ Motivierter Teamplayer mit hoher Kundenorientierung
- ✓ Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten
- ✓ Thema Software und Buchhaltung ist kein Fremdwort
- ✓ Gutes Zeitmanagement

### **Was wir Dir bieten:**

- ✓ Wir sind ein dynamisch wachsendes Unternehmen, bei uns bewegt sich etwas
- ✓ Du bist wesentlicher Teil des Vertriebs-/Sales-Teams und damit ab dem ersten Tag „part of the game“
- ✓ Junges, motiviertes Team, das Dich unterstützt und bestens auf die Aufgabe vorbereitet
- ✓ Raum für die Einbringung von eigenen Ideen
- ✓ Langfristig persönliche Weiterentwicklung
- ✓ Moderner Arbeitsplatz im Office
- ✓ Firmenlaptop
- ✓ Firmenauto

Für diese Position bieten wir ein jährliches Bruttovollzeitgehalt (38,5 Stunden) von € 44.460 (lt. Kollektivvertrag in der Regelstufe), sowie eine zusätzliche variable erfolgsabhängige Vergütung. Unser Gehaltssystem bietet eine marktkonforme Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Du kannst uns begeistern? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf und Referenzen per Mail an Frau Dulijeta Pinjic, office@boxit.at.

**DOit.BOXit.**